Floristen

Retail Services

Entdecken Sie die verborgene Kraft Ihres Geschäfts

Royal Flora Holland

Retail Services

Entdecken Sie die verborgene Kraft Ihres Geschäfts

Umsatzchancen im Blumen- und Pflanzenregal sind nicht immer direkt erkennbar. Es lohnt sich aber, diese Chancen zu erkennen und anschließend zu Geld zu machen. Was bewegt die Verbraucher? Welche Momente, Orte und Produkte veranlassen die Menschen zum Kauf? Retail Services von Royal FloraHolland hilft Ihnen, diese Umsatzchancen zu erkennen und bietet Unterstützung bei der Realisierung von Wachstum und Profilierung bei Ihrem Publikum:

✓ Die verborgene Kraft Ihres Geschäfts entdecken.
✓ Marktchancen erkennen und zu Geld machen.
✓ Einblick in Geldflüsse und Absatzzahlen gewinnen.
✓ Ihr Produktangebot verfeinern und genauer auf Ihr Publikum abstimmen.
Kurz gesagt: Gemeinsam eine Warengruppe schaffen, die Ihre Kunden, die Endverbraucher, glücklich macht.

Ihr Gewinn mit Retail Services

Mit Retail Services holen Sie mehr aus Ihrem Geschäft. Von der Abstimmung Ihrer Shopformel und Ihres Sortiments auf das heutige Publikum bis zur Formulierung und Platzierung von Werbeinhalten auf Ihrer Website und in den sozialen Medien: unsere erfahrenen Berater können Sie mit Recherchen und Nachweisen unterstützen. Gemeinsam erarbeiten wir die richtige Strategie, um Ihre Wachstumsziele zu erreichen.

Was bieten wir Ihnen?

Die meisten Dienste von Retail Services beginnen mit einem Eingangsgespräch und umfassen schriftliche Berichte. Die weitere Ausgestaltung ist in der Regel maßgeschneidert.

Verbrauchergesteuerter Verkauf – Schaffen Sie ein Geschäft, das Verbraucher glücklich macht
Geben Sie Ihrem Geschäft ein unverwechselbares Profil, damit die Verbraucher genau wissen, was sie erwartet. Mit dem Dienst verbrauchergesteuerter Verkauf unterstützen wir Sie bei einer Analyse Ihres Geschäfts und mit praktischen Tipps.

Datennutzung – Umsatzchancen zu 100 Prozent ausschöpfen
Von einer guten finanziellen Übersicht können Sie sehr profitieren und Ihre Umsatzchancen auch tatsächlich nutzen. Unser Dienst Datennutzung bietet Ihnen u. a. eine Analyse Ihrer Geschäftszahlen, wöchentliche Finanzprognosen und einen Ausblick auf das kommende Jahr sowie Basisinformationen zur Steuerung Ihrer Ein- und Verkaufsaktivitäten.

Sortimentskalender – Schaffen Sie ein Sortiment, das sich verkauft
Retail Services von Royal FloraHolland unterstützt Sie bei der strategischen Auswahl Ihres Sortiments mit dem Dienst Sortimentskalender. Dieser Dienst beinhaltet eine Analyse Ihres Sortiments, die in einen Kalender umgesetzt wird.

Marke = Kompass – Vom Floristikgeschäft zur starken Marke
Haben Sie Ambitionen, mit Ihrem Geschäft oder Ihrer Shopformel den regionalen oder nationalen Markt zu erobern? Mit unserem Dienst Marke = Kompass helfen wir Ihnen, das Gesicht Ihres Geschäfts, also Ihre Markenidentität, festzulegen.

Content Kick-off – Vergrößern Sie Ihre Reichweite
Unser Dienst Content Kick-off hilft Ihnen, im Netz sichtbar zu werden. Sie erstellen eine zentrale Botschaft für Ihre Website und für soziale Medien, einschließlich der Ziele, der Auswahl der Online-Kanäle und eines Jahreskalenders. Sofort nutzbar für Ihre Kommunikationsagentur oder Ihren Content-Spezialisten.

Kosten

Retail Services bietet Ihnen gerne Maßarbeit an. Fordern Sie deshalb ein unverbindliches Angebot bei uns an.

Weitere Informationen:
royalfloraholland.com/de/campagne/erkenntnis-bietet-chancen

Version: Januar 2022